

2020 / február



BEFEKTETŐI PREZENTÁCIÓ

Készítette:

Szekeres Viktor

Tulajdonos

Kik vagyunk? A Gloster cégcsoport...

Többrétegű informatikai szolgáltató cégcsoport, amely vezető technológiákkal oldja meg ügyfelei hálózati és IT biztonsági kihívásait.



2.3 MRD FORINT ÁRBEVÉTEL*



42 FŐ ALKALMAZOTT



99 HAVIDÍJAS ÜGYFÉL



362 M FORINT EBITDA*

* csoportszintű, előzetes nem auditált 2019-es adatok



IT szektor legnagyobb kihívásai

NÖVEKVŐ

Rendelkezésre
állási igény

Igény komplex
feladatok
ellátására

Fokozódó
kibertámadások

CSÖKKENŐ

Elérhető munkaerő
22 000 fő hiányzik*

* forrás: **IVSZ** SZÖVETSÉG A DIGITÁLIS GAZDASÁGÉRT

STRATÉGIÁNK

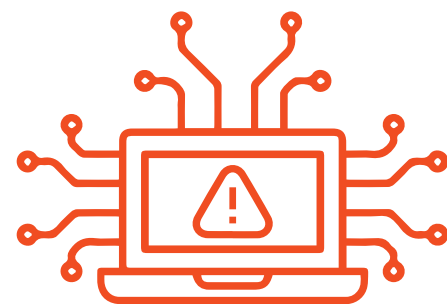


Szakember hiány

Magas műszaki színvonalú informatikai cégeket akvirálunk (generációváltás)



Növekvő komplexitás



Fokozódó kibertámadások

Gloster Managed Service Center (GMSC)
→ 20 szakember, 10 gyártó,
tudása 0-24 órában



Magas rendelkezésre állás

GMSC számokban

2569
számlázható
mérnökóra 

1901
megoldott
bejelentés
12 hónap
alatt 

57
különböző
gyártói
vizsga 



Rövidtávú akvizíciós céljaink



Régi/új üzletág: Networking

Euroway Networking Kft.

Kritikus LAN hálózati infrastruktúrák szakértője.

Megvalósult: 2019. Q1



Árbevétel 393 M*

EBITDA 59 M*

Létszám 10 fő*



Új üzletág: Kibervédelem

TMSI Kft. Komplex kiberbiztonsági megoldásszállító stabil ügyfélkörrel

Megvalósult: 2019. Q4



Árbevétel 166 M*

EBITDA 20 M*

Létszám 4 fő*

További három céggel folynak akvizíciós tárgyalások!

* csoportszintű, előzetes nem auditált 2019-es adatok

Rövidtávú akvizíciós céljaink



Régi/új üzletág: Intelligens épületek

Cableline Technologies Kft.
Intelligens épületek kialakításának szakértője

Megvalósult: 2019. Q4



Árbevétel 130 M

EBITDA 20,7 M

Létszám 8 fő

Üzletágaink



**NETWORKING
ÜZLETÁG**

**SZOLGÁLTATÁSI
ÉS PRIVÁT FELHŐ
ÜZLETÁG**

**KIBERVÉDELMI
ÜZLETÁG
2019 Q4**

**INTELLIGENS
ÉPÜLETEK
ÜZLETÁG**

**IT INFRASTRUKTÚRA
ÜZLETÁG
2020 Q1**

**+13%
piacbővülés
2023-ig***

**+16%
piacbővülés
2023-ig***

**+25%
piacbővülés
2023-ig***

**+25Mrd
új építőipari megrendelés
2023-ig***

**+13%
piacbővülés
2023-ig***

Networking üzletág

ÜZLETÁG TEVÉKENYSÉGE

Cisco, Aruba, Balabit (One Identity), Fortinet, LAN és WIFI hálózati eszközök, tűzfalak, licencek és SBC-k kereskedelme.

NÖVEKEDÉS MOTORJA

5G és WIFI6 terjedése | IoT rendszerek hálózati igénye | 4K/8K-s videostreaming | vállalati 10GB, 40GB 100GB adatközponti igények | Tűzfalak cseréje UTM-re

+13%
piacbővülés
2023-ig*

GLOSTER CSOPORT EGYEDISÉGE

Speciális szakértelem | Cisco Premier Partner és Advanced Security és Enterprise Networking Partner | Balabit Gold partner | Aruba és Fortinet MSP Partner

IT szolgáltatások üzletág

ÜZLETÁG TEVÉKENYSÉGE

IT mérnöki tervezés, telepítés | Proaktív menedzselt szolgáltatások nyújtása GMSC-ből | Kibervédelmi szolgáltatások nyújtása | Privát felhő szolgáltatás (IaaS) (2020Q1-től) | Proaktív felügyeleti szolgáltatás GMSC-ből

NÖVEKEDÉS MOTORJA

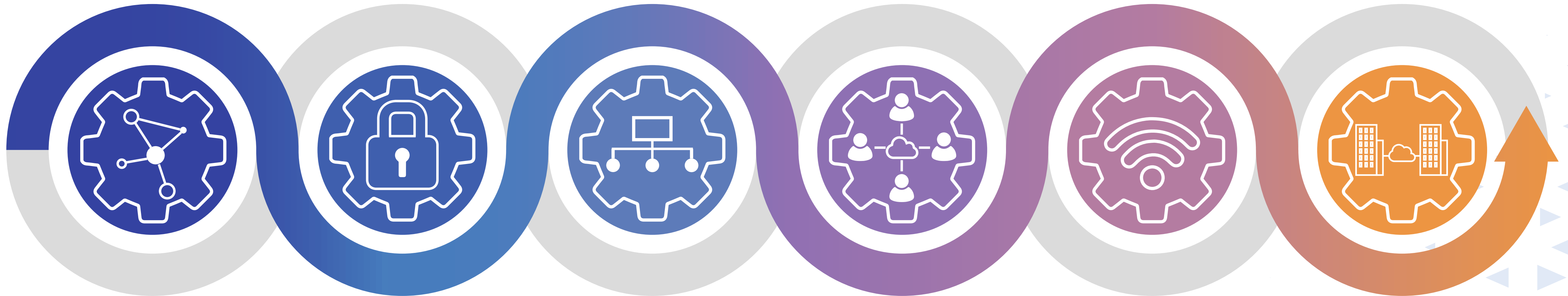
Networking üzletág növekedése (+12% 2023-ig) | IT security üzletág növekedése (+25% 2023-ig) | Komplex IT szolgáltatások iránti növekvő igény (+16% 2023-ig) | Szakemberhiány végfelhasználóknál (22 000 fő**)

+16%
piacbővülés
2023-ig*

GLOSTER CSOPORT EGYEDISÉGE

20 magasan képzett informatikai szakember különböző területekről | GMSC - 0-24 órás automatizált informatikai komplexum, ahol egyszerre 20 szakember, 10 gyártó 272 műszaki kompetenciája koncentrálódik

IT szolgáltatások üzletág szolgáltatásai



**MANAGED
NETWORK
SERVICE**

**MANAGED
FIREWALL
SERVICE**

**MANAGED
SYSTEMS
SERVICE**

**GLOSTER CEREBRO
COLLABORATION &
CONTACT CENTER**

**GLOSTER
WIFI SITE
SURVEY**

**GLOSTER
SD-WAN
SERVICE**

Kibervédelmi üzletág

ÜZLETÁG TEVÉKENYSÉGE

Sophos, HolmSecurity, FireEye, Malwarebytes, kibervédelmi megoldások értékesítése | IT biztonsági szolgáltatások értékesítése

NÖVEKEDÉS MOTORJA

Az elmúlt 12 hónapban a cégek 60%-át érte sikeres kibertámadás** | GDPR rendelet miatt fokozódó NAIH nyomás | Csoporton belüli keresztértékesítés

+25%
piacbővülés
2023-ig*

GLOSTER CSOPORT EGYEDISÉGE

20 éves tapasztalat a kibervédelmi iparágban | Sophos Platinum Partner (#2 partner) | FireEye Gold Partner | HolmSecurity (sérülékenység vizsgáló) kizárólagos magyar partner

Intelligens épületek üzletág

ÜZLETÁG TEVÉKENYSÉGE

Strukturált kábelezési szolgáltatás nyújtása | optikai kábelezési szolgáltatás | vagyonvédelmi rendszerek telepítése (riasztó, beléptető stb.)

NÖVEKEDÉS MOTORJA

Ipari és gyártói építőipari kibocsátás növekedése | Networking üzletág növekedése (+13% piacbővülés 2023-ig) | Általános építőipari szakemberhiány

25,000 Mrd
új építőipari megrendelés
2023-ig*

GLOSTER CSOPORT EGYEDISÉGE

Számos ipari referencia | Gyártói minősítések | Saját infrastruktúra

Cégtörténet



Cégalapítás éve



Networking üzletág beindítása.
Cisco díj: az év UC partnere



Intelligens épületek üzletág beindítása



Új cégnév: Gloster Infokommunikációs Kft.
Cégvezető: Kiss Tibor



TMSI akvizíció, IT security üzletág beindítása, Zrt-vé alakulás megkezdése



2002

Szolgáltatási üzletág beindítása



2005

2010

Cisco-díj: a leggyorsabban fejlődő partner



2012

2013

Saját tulajdonú nagytarcsai szolgáltató központ első üzemének átadása (320 m²)



2014

2018

Euroway akvizíció, Gloster Managed Service Center átadása (640 m²)



2019
január

2019
november

Gloster menedzsment

Szekeres Viktor

tulajdonos



- ◆ A Gloster alapítója és egyedüli tulajdonosa
- ◆ 18 év informatikai és cégvezetési tapasztalat,
- ◆ A cég stratégiai ügyei tartoznak hozzá: akvizíciók, befektetői és nemzetközi kapcsolatok
- ◆ Budapesti Corvinus Egyetemen szerzett igazgatásszervezői diplomát

Kiss Tibor

cégvezető



- ◆ A Gloster cégvezetője, operatív igazgatója
- ◆ 10 éves informatikai szakmai tapasztalat
- ◆ A cég napi operatív irányítása és folyamatszerzési feladatai tartoznak hozzá
- ◆ Jelenleg a Metropolitan Gazdálkodási és menedzsment szak hallgatója

Szakács Gergely

műszaki igazgató



- ◆ A Gloster IT szolgáltatások üzletágának vezetője
- ◆ 15 év IT mérnöki szakmai gyakorlat,
- ◆ 5 év külföldön szerzett tapasztalat (GE) ebből 4 év vezetői munkakörben
- ◆ Budapesti Műszaki Főiskolán szerzett Mérnök Informatikus diplomát

Kazai Krisztián

kereskedelmi igazgató



- ◆ A Gloster Kereskedelmi igazgatója
- ◆ 17 év informatikai szakmai tapasztalat
- ◆ 2018 óta a Gloster csapat tagja
- ◆ 2005-2008 - CHS Hungary Kft., termékmenedzser / key account manager
- ◆ 2008-2018 – RRC Hungary Kft./ Ingram Micro Magyarország Kft., termékmenedzser / key account manager
- ◆ Budapesti Műszaki Főiskola: műszaki menedzser szak

Sum Viktor

pénzügyi igazgató



- ◆ 2004- SVP Consulting Kft. ügyvezető (saját vállalkozás)
- ◆ 2004- Answare Kft. gazdasági igazgató
- ◆ 2000-2004 Dataware Kft. kontroller
- ◆ 1996-2000 - Intersoft Consulting Kft.
- ◆ Budapesti Közgazdasági Egyetem
- ◆ 1991-1996 - Számviteli és Információgazdálkodás szakirány

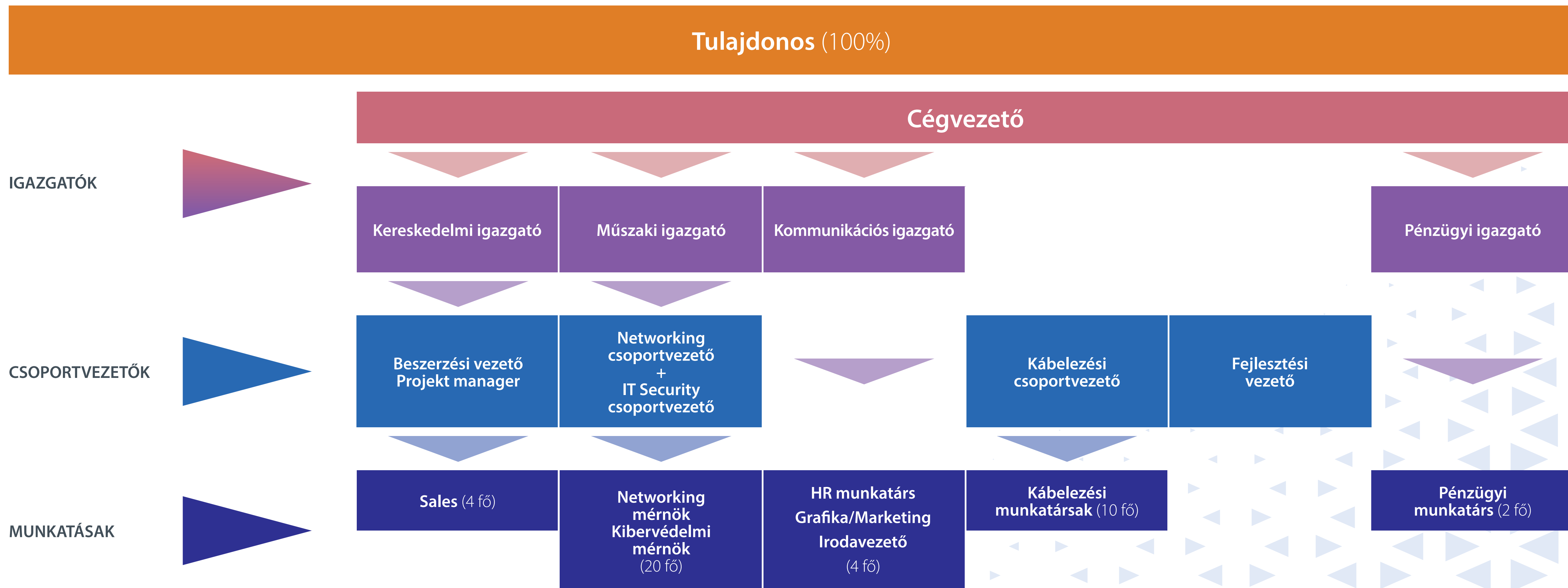
Lódi Kata

kommunikációs igazgató



- ◆ 1999-2007: T-Systems Hungary kommunikációs munkatársa, majd kommunikációs szakértője
- ◆ Motiware Kommunikációs Kft. – saját vállalkozás: stratégia tervezés, pályázati kommunikáció, teljeskörű B2B kampányok menedzselése
- ◆ 2017 óta a Gloster csapat tagja
- ◆ Budapesti Kommunikációs Főiskola: PR és újságíró/ Marketing és reklámmenedzser szak

Szervezeti ábra



Cégstruktúra



Euroway Networking Kft.
Networking üzletág, Hálózatos és
Hálózatbiztonsági kompetencia



Cableline technologies. Kft
Intelligens épületek üzletág



Gloster infokommunikációs Kft
Értékesítés, beszerzés, HR, Projekt management, Pénzügy,
Beszerzés, IT szolgáltatások üzletág



Határvédemen innen és túl
TMSI Kft.
IT biztonsági kompetencia
IT security üzletág

Adatközponti és
adatmentési kompetencia
IT infrastruktúra üzletág

Díjaink és elismeréseink



Európai Unió
Európai Szociális
Alap



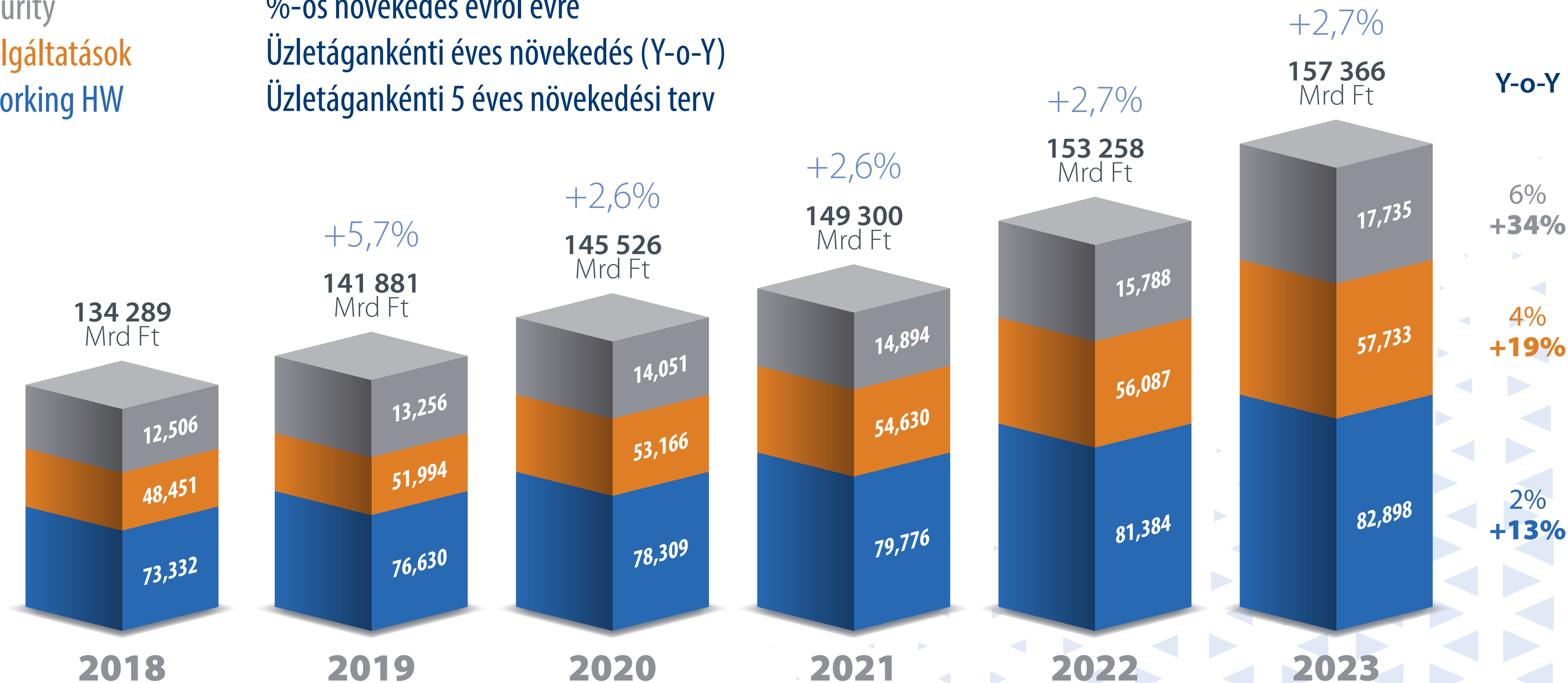
BEFEKTETÉS A JÖVŐBE



Informatikai piac (Gloster által lefedett része)

- IT security
- IT szolgáltatások
- Networking HW

%-os növekedés évről évre
 Üzletágankénti éves növekedés (Y-o-Y)
 Üzletágankénti 5 éves növekedési terv



Felelős foglalkoztató

- ◆ 100% megújuló energia
- ◆ hőszivattyús hűtés / fűtés
- ◆ saját dízel generátor
- ◆ redundáns internet
- ◆ 640 m² hasznos alapterület
- ◆ 25 parkoló hely
- ◆ kb. 50 fő munkatárs kiszolgálására elegendő terület
- ◆ saját konditerem, öltözőkkel zuhanyzókkal



Néhány ismertebb ügyfelünk

IPARI



PÉNZÜGYI



KERESKEDELMI, LOGISZTIKAI



ÁLLAMI



Technológiai partnereink

NETWORKING



IT SZOLGÁLTATÁSOK / GMSC



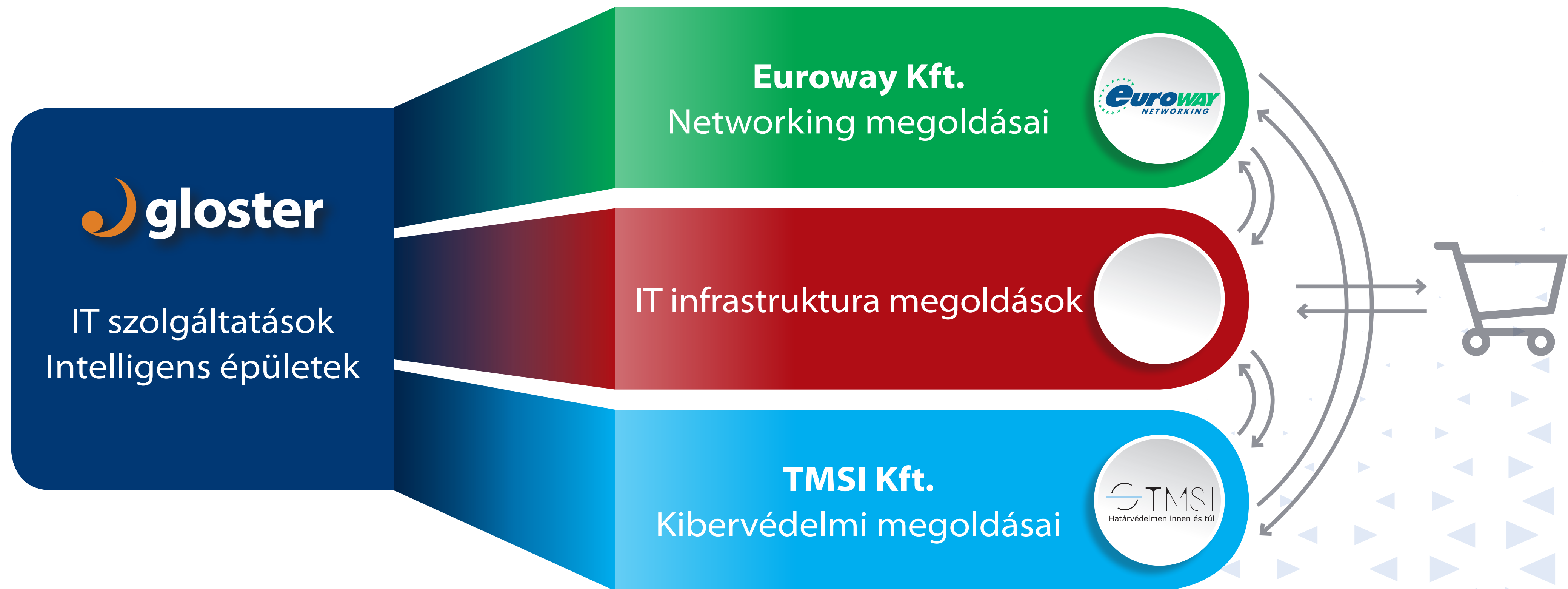
IT SECURITY



INTELLIGENS ÉPÜLETEK

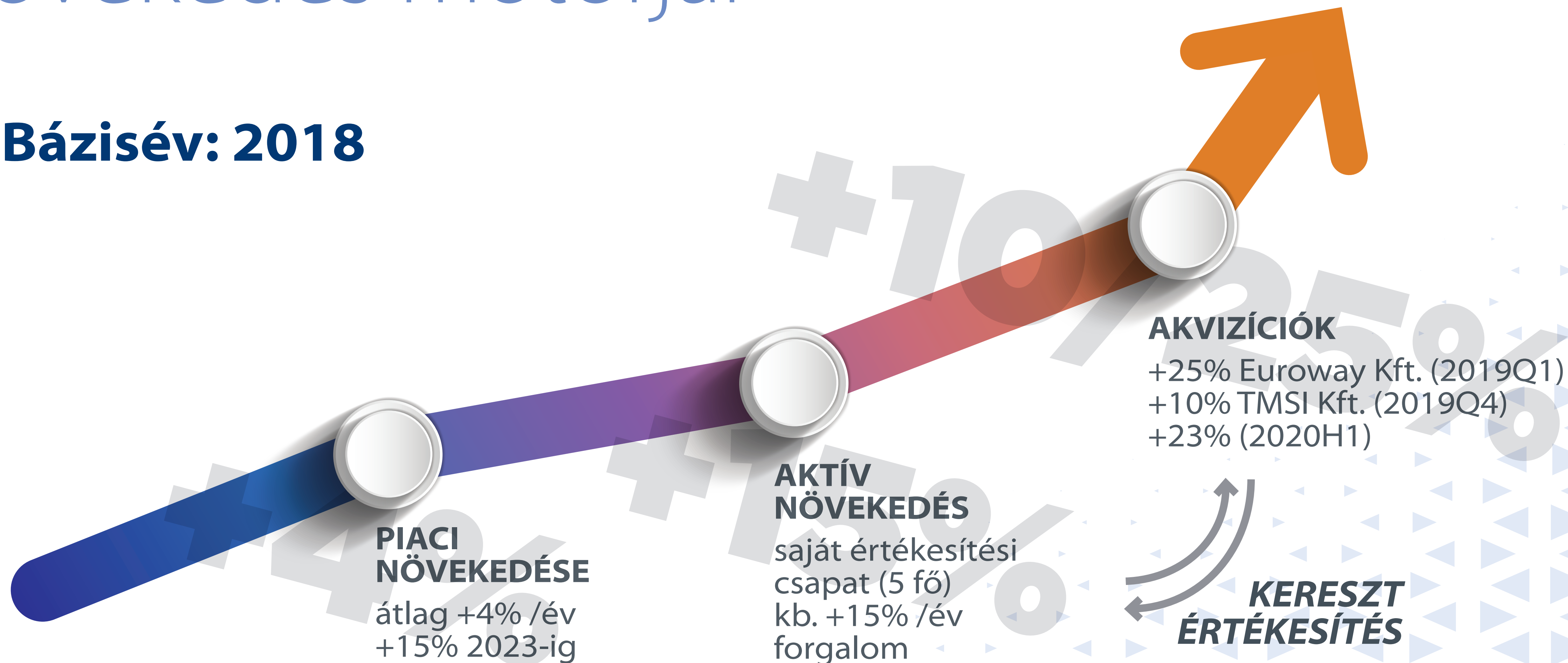


Értékesítés – Cross Selling



Növekedés motorjai

Bázisév: 2018



Marketing, piacra lépés

2019: **12** rendezvény

222 kontakt

2.45 Mrd Ft

658 M Ft ajánlat

Költségvetés: 0

mert a marketing aktivitásokat a gyártók fizetik

SZÁMOK*

2019 TÉNY			 Határvédelen innen és túl	ÖSSZESEN
ÁRBEVÉTEL	1715	393	166	2274
EBITDA	283	59	20	362
EBITDA %	17%	15%	12%	16%
LÉTSZÁM	30	9	3	42

* csoportszintű, előzetes nem auditált 2019-es adatok

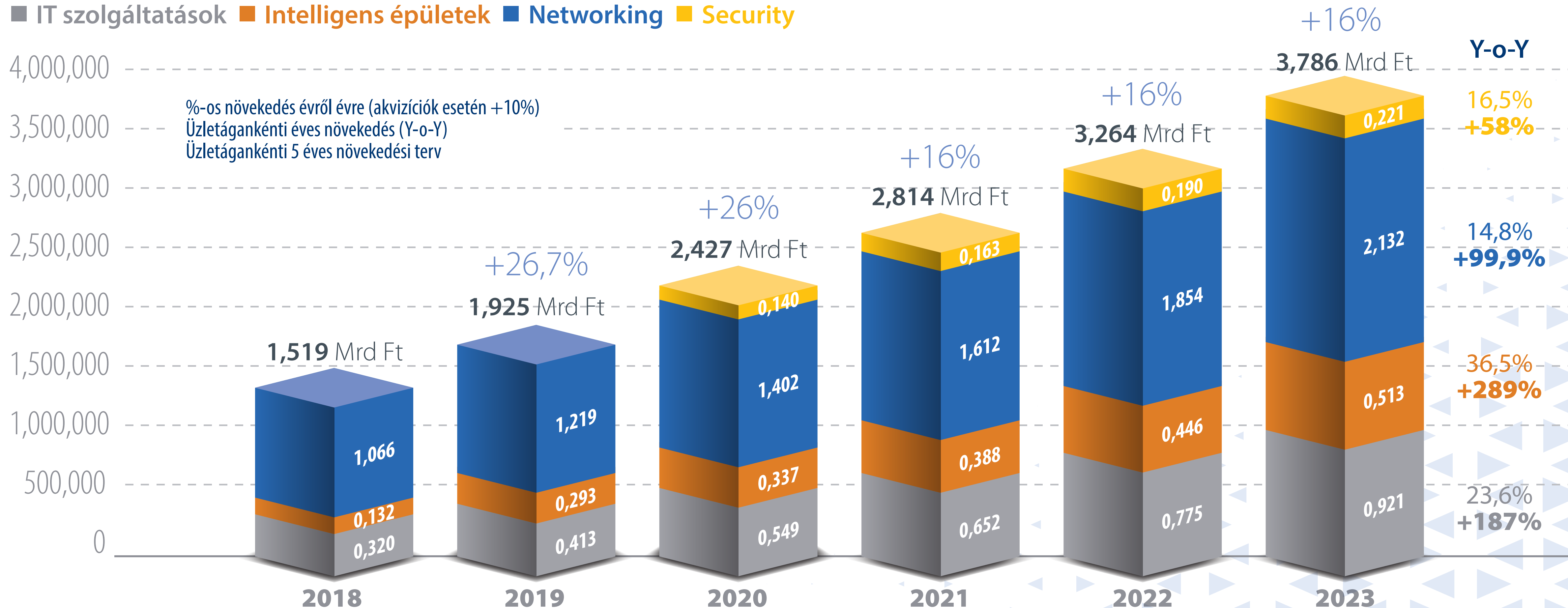
TERVEK*

2020 TERV						ÖSSZESEN
ÁRBEVÉTEL	1825	200	400	180	440	3045
EBITDA	300	30	60	30	44	464
EBITDA %	16%	15%	15%	17%	10%	15%
LÉTSZÁM	23	15	9	3	7	57

* csoportszintű, előzetes nem auditált adatok

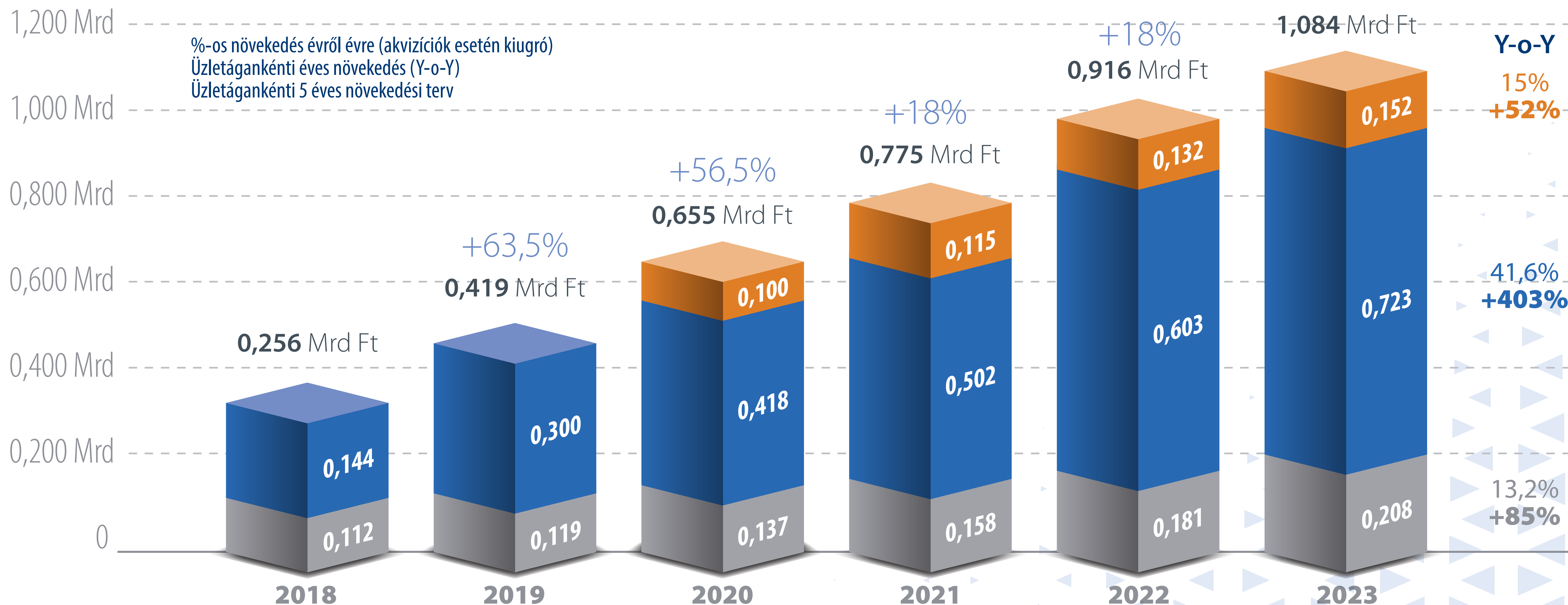
Bevételi szerkezet megoszlása

■ IT szolgáltatások ■ Intelligens épületek ■ Networking ■ Security



Üzletágankénti bevételek

■ Megújuló Networking ■ Megújuló IT szolgáltatások ■ Megújuló Security



Gloster-Euroway csapat 2019 januárban



Mit szeretnénk?

2020Q1 MEGJELENNI A BÉT XTEND PIACÁN

BÉT XTEND
KÖZÉPVÁLLALATOKRA KALIBRÁLVA



TŐKÉT BEVONNI A TOVÁBBI AKVIZÍCIÓS TERVEINKHEZ



Köszönöm a figyelmet!



GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS KFT.
2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/a.
info@gloster.hu ◆ www.gloster.hu
+36 1 700 2000