

32%-os növekedésben a Gloster nyitott rendelésállománya

A Gloster Digital Group Nyrt. 2025 harmadik negyedét 2 563 millió forintos nyitott rendelésállománnyal zárta, amely 32%-os növekedést jelent az előző év azonos időszakához képest, ahol a 2024-es adat már nem tartalmazza az értékesített rendszerintegrációs üzletág¹ nyitott rendeléseit. Az elmúlt két évben a rendelésállomány átlagosan évente több mint 50%-kal nőtt (CAGR).

A Gloster negyedéves nyitott rendelésállományai a következőképpen alakultak:

Negyedév	Üzleti év	Nyitott rendelés-állomány	%-os változás előző év azonos időszakához képest	Nyitott rendelés-állomány Rendszerintegrációs üzletág nélkül*	%-os változás előző év azonos időszakához képest Rendszerintegrációs üzletág nélkül*
Q1	2023	1320		827	
	2024	3470	+163%	2948	+257%
	2025	3939	+13%	3939	+34%
Q2	2023	1410		1211	
	2024	3369	+139%	2711	+124%
	2025	3494	+4%	3494	+29%
Q3	2023	1519		1117	
	2024	2584	+70%	1948	+74%
	2025	2563	-1%	2563	+32%
Q4	2023	4134		2960	
	2024	4739	+15%	4703	+59%
	2025				

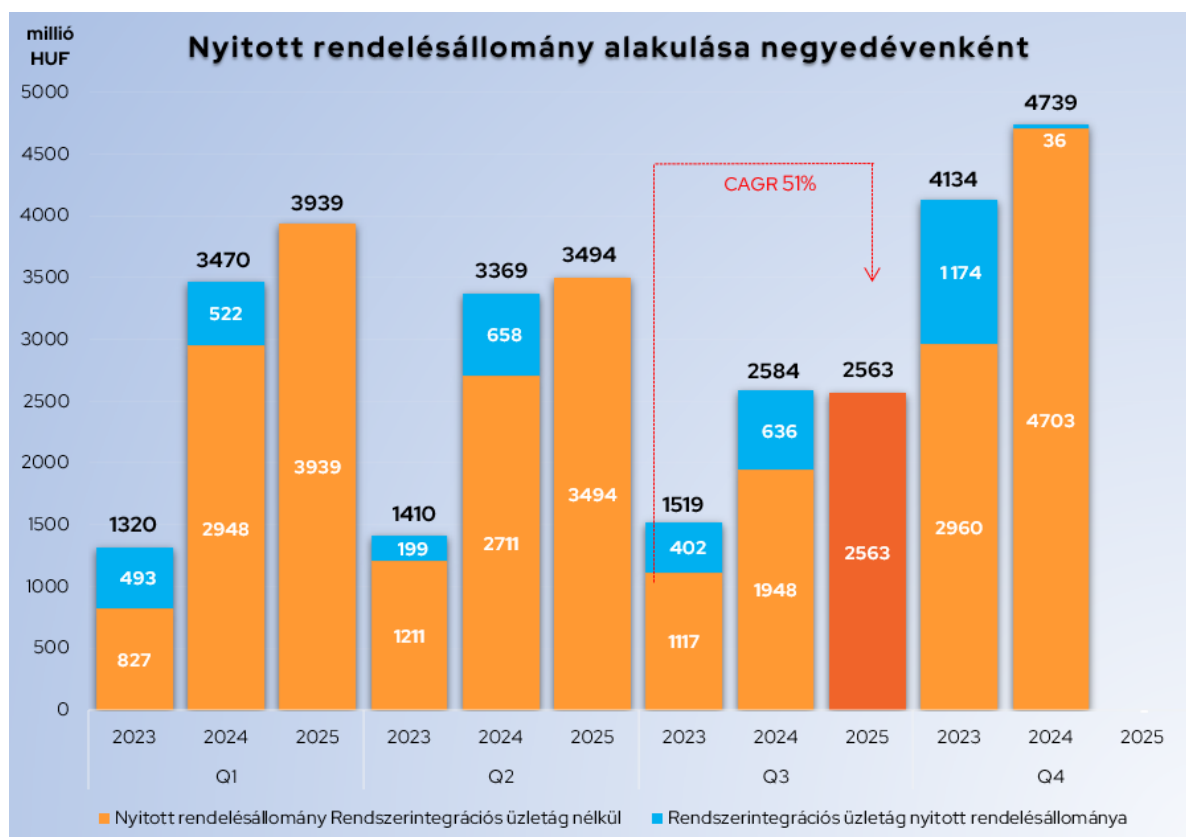
minden adat millió forintban, nem auditált, nem konszolidált adatok

Forrás: Gloster Pénzügyi Osztály

Nyitott rendelésállományba kerül minden termék és szolgáltatás, amelyről a Gloster Csoporthoz tartozó összes leányvállalat érvényes megrendeléssel rendelkezik, de még nem kerültek kiszámlázásra az ügyfelek számára. Ez a 2025. év végéig teljesítendő, fennálló megrendeléseket foglalja magában.

A Társaság nyitott rendelésállománya (order backlog) 32%-kal, a 2024.Q3-as 1 948 millió forinthez képest **2025.Q3-ban 2563 millió forintra nőtt.**

¹ A [rendszerintegrációs üzletág értékesítésére](#) 2024. év végén került sor.



Minden adat millió forintban, nem auditált, nem konszolidált adatok
 Forrás: Gloster Pénzügyi Osztály

Cloud Solutions üzletág

A 2024-ben indított fúziós folyamat a tervezett ütemben halad. Az integráció során jelentős erőforrásokat fordítottunk a folyamatok optimalizálására, amelyek középtávon szinergiákat és költséghatékonyságot eredményeznek.

Két kulcsfontosságú iparági trend határozza meg az üzletág növekedését:

- **NIS2 projektek**, ahol az ügyfelek a megvalósítási fázisba lépnek, erős keresletet generálva biztonsági infrastruktúra-megoldásaink iránt,
- **AI transzformációs projektek**, amelyek a korábbi konzultációkból konkrét fejlesztésekké érnek, Copilot- és Azure AI-kompetenciáinkra építve.

Új **Cloudflare-partnerségünk** révén remélhetőleg enterprise szintű, nagyobb volumenű projektekben veszünk részt – az első közös munkák már zajlanak, kedvező ügyfél-visszajelzésekkel.

Digital Solutions üzletág

A német piacról érkező nyitott rendelésállományunk a harmadik negyedévet követően is stabil szintet mutat.

A tavalyi év azonos időszakához képest néhány kisebb projektünk kifutott, azonban 2025 harmadik negyedévében új ügyfelekkel indult együttműködésünk – egyelőre kisebb volumenű megrendelésekkel –, amely ígéretes alapot teremt a jövőbeni bővüléshez. Bizakodóan tekintünk a jövő évre vonatkozó megrendelésekkel kapcsolatos közelgő tárgyalások elé.

Az Egyesült Királyságban és az Egyesült Államokban is folytatódott az üzletfejlesztés: a meglévő ügyfelekkel történő bővülés mellett új, stratégiai szintű kapcsolatfelvételek történtek, amelyek 2026-ra már érdemi bevételi hatással járhatnak.

Következő, tervezett megjelenések

2025.Q4 nyitott rendelésállomány riport – 2026. január második hete

Jelen tájékoztatót a Gloster Digital Group Nyrt. készítette (székhelye: 1038 Budapest, Fürdő u. 2.). Jelen tájékoztató kizárólag tényszerű információkat és ésszerű kalkulációkon alapuló következtetéseket tartalmaz, amelyeket az arra jogosultak a vonatkozó jogszabályi kötelezettségeknek megfelelően hoztak nyilvánosságra. Jelen tájékoztató a Tpt. (a tőkepiacról szóló 2001. évi CXX. törvény) 5.§ (1) bekezdés 9. pontja értelmében nem minősül „befektetési ajánlásnak” és a Bszt. (a befektetési vállalkozásokról és az árutőzsdei szolgáltatókról, valamint az általuk végezhető tevékenységek szabályairól szóló 2007. évi CXXXVIII. törvény) 4.§ (2) bekezdés 8. pontja alapján nem tartalmaz befektetési elemzésre, pénzügyi eszközre, tőzsdei termékre vagy annak kibocsátójára vonatkozó olyan elemzést, javaslatot vagy más információt, amelynek nyilvánosságra hozatala önmagában, vagy bármely más módon befolyásolhatja a befektetőt, hogy saját vagy más pénzét, egyéb vagyontárgyát részben vagy egészben a tőkepiac hatásaitól tegye függővé. A Gloster Digital Group Nyrt., valamint képviselői nem vállalnak felelősséget a jelen tájékoztató adataiból levont következtetéseken alapuló befektetési döntésekért, azok hátrányos jogi következményeiért, illetve pénzügyi veszteségeikért.

Budapest, 2025. október 13.

További információk:

dr. Karlovich-Szabó Adrienn

befektetői kapcsolattartó

karlovich.szabo.adrienn@gloster.hu